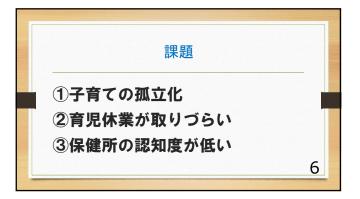
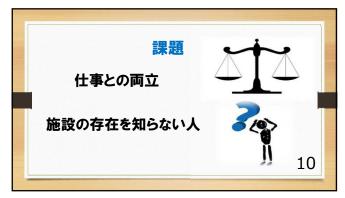




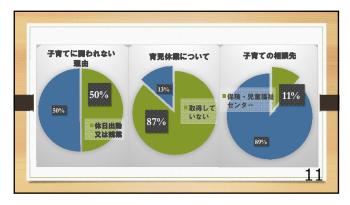
研究の目的 少子高齢化の抑制 STOP



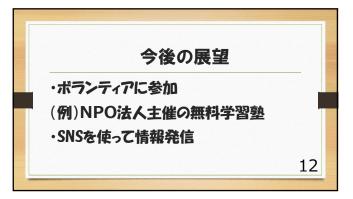














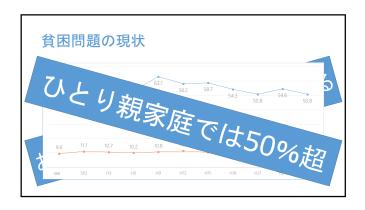


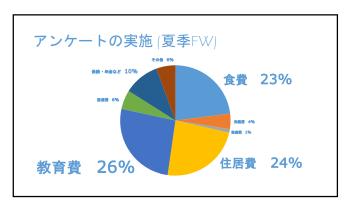
令和元年度 | 学年SG課題研究 I 308班 1328 箱石琉之 1329 長谷川県 1335 三浦百々音

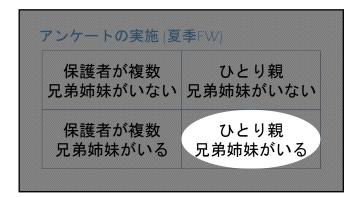














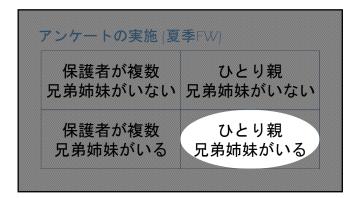
アンケートの実施



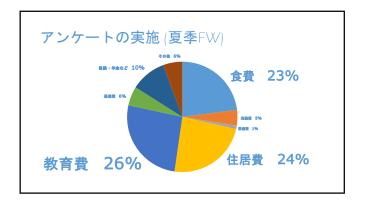
NPO法人訪問 (関西FW)

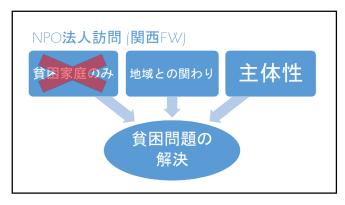
山科醍醐こどものひろば
1999年12月設立

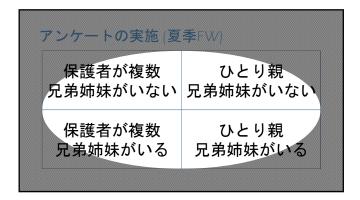
アンケートの実施











NPO法人訪問

今後の展望

**精錬的**貧困に強く着目 地域との関わり 主体性の尊重

ご清聴ありがとうございました

今後の展望街が綺麗になる成果が<br/>わかりやすい地域との<br/>関わりゴミ拾い子供だけでも<br/>参加可能

今後の展望







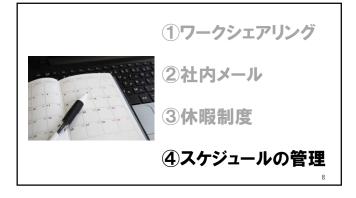




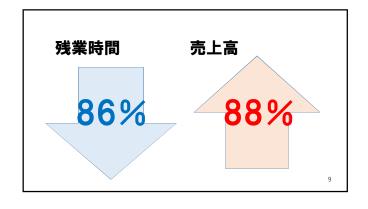


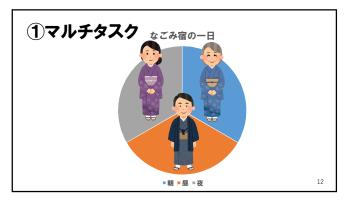








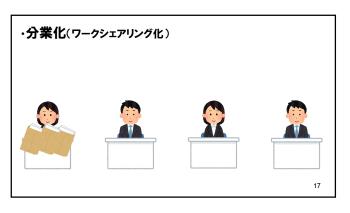








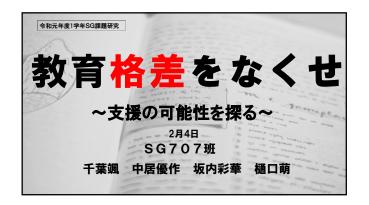






今後の展望







目次 課題〉夏FW〉秋FW〉関西〉考察〉		
課題設定		
夏季FW①	(株)Wakey	
夏季FW②	うれし野子ども図書室	
秋季FW	学習会 IN下小路中学校	
関西FW	山科青少年活動センター	
考察		
	2	

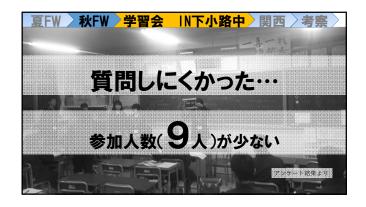


























#### 利益

- ①方法しぼる スピードアップ
- ②確実な方法のみを実施 **予算削減**





# 岩手県

## 調査方法

1スーパーでデータ採集

商品名 価格 出荷県 仕入れ量 客層

②人気度の算出

きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題

結果 ▼岩手県産の人気度及びその割合				
	店名	県産品人気度	県産品の割合	
トマト	イオン	99.9	25.0	
	マックスバリュ	97.0	56.2	
ピーマン	イオン	☆ 100.0	50.0	
	マックスバリュ	☆ 100.0	☆ 100.0	
ナス	イオン	☆ 100.0	☆ 100.0	
	マックスバリュ	☆ 100.0	66.6	
ホウレンソウ	イオン	☆ 100.0	☆ 100.0	
	マックスバリュ	☆ 100.0	☆ 100.0	

①スーパーでデータ採集

場所:イオン盛岡南店

マックスバリュ盛岡駅前北通店

時間:16:00~17:00









きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察②

- ・県産品の割合が高い
- ・人気度が高い
- ・幅広い年代の人
- ・岩手県産を選んで買っていた



何らかの理由があるのでは?

きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題

#### ②人気度の算出

人気度・・・値段を統一して得られる購買率 (独自)

人気度=対象商品の値段÷一番安い同種の商品の値段×売れた数

例)売り場にトマトが3種類 A 岩手県産100円・・・10個売れた B 長野県産140円・・・ 6個売れた C 高知県産160円・・・ 4個売れた

このとき、Bのトマトの人気度は 140 ÷ 100 × 6 = 8.4 (対象商品の値段)÷(一番安い商品の値段)×(売れた数)=(人気度)

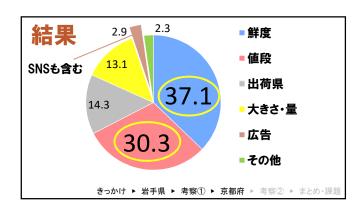
きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題

## 考察①

- 1岩手県産
- ②値段が安い
- ③売り場にたくさんある

きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題

## 2京都府



## 調査方法

- ①府内の商店街 「野菜購入の決め手」を調査
- ②項目別に割合算出

出荷県 価格 広告 大きさ・量 鮮度 その他

きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題

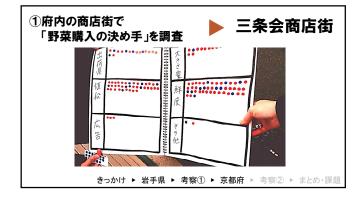
## 考察②

鮮度/値段 : 70%

広告 : 3%

購入前にSNSは見ない? SNSなど=影響なしか

きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題



## まとめ

- ・多くの人 → 信頼性の高いデータ
- ・値段/鮮度 → 品質が購買率に影響

価格が安定した 品質の高い商品を販売する

きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題

### 課題

- ・岩手県の機関と連携
  - → 利益最大の計画を実行
- ・同系列企業での調査 (イオン系列)
  - → 多数の企業で調査・傾向観察



きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題

#### ご協力いただいた皆様

(50音順)

イオンモール盛岡南店 古澤様

いわて生協コープ高松店 店長 山下様

岩手県民の皆様

京都府民の皆様

マックスバリュ盛岡駅前北通店 ご担当者様

ご協力大変ありがとうございました

きっかけ ▶ 岩手県 ▶ 考察① ▶ 京都府 ▶ 考察② ▶ まとめ・課題





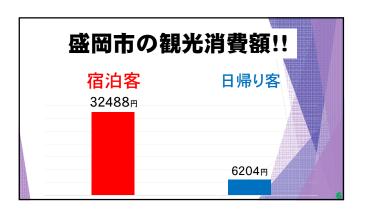


## 目次

- 1. 研究の目的
- 2. 予備調査
- 3. 夏季フィールドワーク
   4. 関西フィールドワーク
- 5. 今後の展望

- 1. 研究の目的
- 2. 予備調査
- 3. 夏季フィールドワーク
- 4. 関西フィールドワーク
- 5. 今後の展望







外国人の入込数が増えている 外国人に 目を向けよう!

- 1. 研究の目的
- 2. 予備調査
- 3. 夏季フィールドワーク
- 4. 関西フィールドワーク
- 5. 今後の展望



## 外国人のお客様への対応



愛真館・ホテル紫苑 取締役副社長

- ・外国人スタッフを雇う
- ・外国語表示を増やす
- Wi-Fi設備

# 盛岡市・つなぎ温泉の入込数

平成21年 平成30年

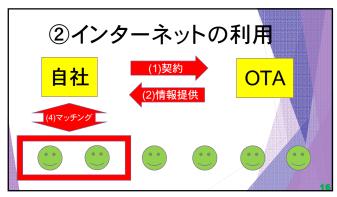
盛岡市 459 5 508 万人 49 万人 増!!

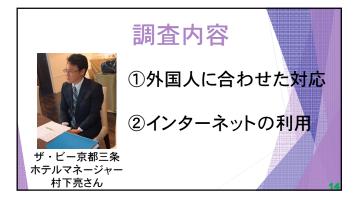
つなぎ温泉 39ヵ人 **38**万人 **1**万人**減!** 

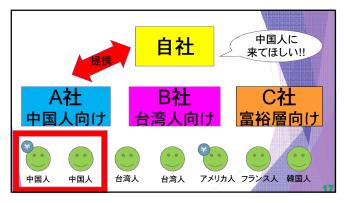
外国人 1<sub>55</sub> 5<sub>56</sub> **4**55**增!!** 











①外国人に合わせた対応

日本人と外国人への対応の違い

・日本人:言葉遣い、身だしなみ

外国人:ウェルカム感

・ 笑顔

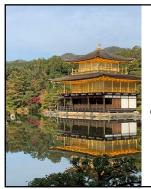
・おもてなし

・フレンドリー





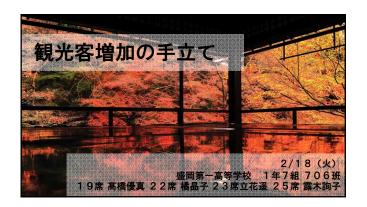
- 2. 予備調査
- 3. 夏季フィールドワーク
- 4. 関西フィールドワーク
- 5. 今後の展望



ご清聴 ありがとうございました♡

テーマ **温泉街を** 活性化させるために





#### 盛岡の抱える問題

- ・観光客が少ない
- 人口流出の深刻化

5

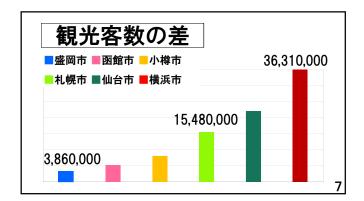
観光客を増やすにはどうしたらよいか?

# 目標

# 観光客の増加

- 1. 研究の目的
- 2. 予備調査
- 3. 本調査と考察
- 4. 今後の展望

- 1. 研究の目的
- 2. 予備調査
- 3. 本調査と考察
- 4. 今後の展望

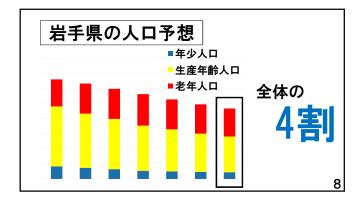


### 新たな視点

# 観光HPの充実

盛岡と京都の観光HPの違い

10



- 1. 研究の目的
- 2. 予備調査
- 3. 本調査と考察
- 4. 今後の展望

1 .

### 観光客増加の手立て

- 1.インフルエンサーの誘致ファンの盛岡観光
- 2.交通利便性の向上バスの行先表示の改善

## 関西FW先

京都市観光協会

観光おもてなし課長

伊藤文隆様



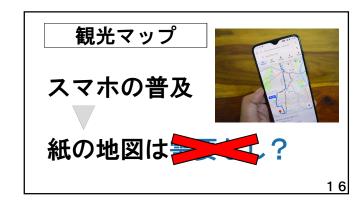
#### 観光HPの違い



#### 〈京都のHP〉

- ・シンプルなレイアウト
- ダイナミックな画像
- 一本化

13



### 観光HPの違い



〈盛岡のHP〉

- ・騒々しいレイアウト
- ・細々とした画像
- 複数のHP

.

1 5



## 観光HPのまとめ

- レイアウト改善
- 一本化
- ・必要に応じて分離、合体

交通面

観光地同士の距離 京都=近い

盛岡=遠い

▶公共交通機関が不可欠!

- 1. 研究の目的
- 2. 予備調査
- 3. 本調査と考察
- 4. 今後の展望

19

## 今後の展望

公共交通機関の改善

- ・ 行先表示方法の改善
- (・料金の値下げ)

2 2

## 今後の展望

対象、用途に合わせて

## 多種多様なマップ

20



## 今後の展望

公共交通機関の改善

- ・ 行先表示方法の改善
- ・料金の値下げ





## 目次

- ・調査の目的
- ·夏季 F W
- ·関西 FW
- ・今後の展望

2



## 調査の目的

盛岡は魅力がいっぱい!

ですが・・・

伝えきれていない! 多くの人に届けたい!

#### 解決策として・・・

- ブランド同士のコラボ
- ブランドを広める









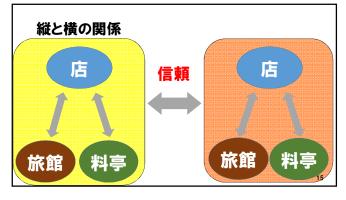














## 今後の展望

盛岡のブランド・伝統を発信



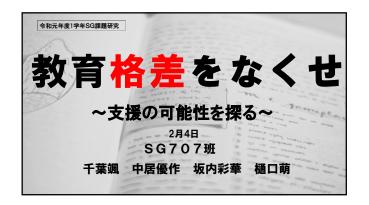
- ・オリジナルアピールブック
- ・盛岡本のPOP
- ·SNSの発信

地元の人も そうでない人も

# 盛岡ブランドを楽しむ

17

## ご清聴ありがとうございました



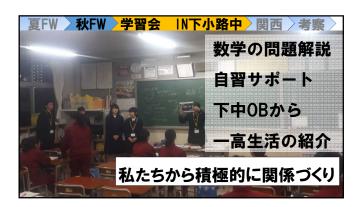


目次 課題〉夏FW〉秋FW〉関西〉考察〉		
課題設定		
夏季FW①	(株)Wakey	
夏季FW②	うれし野子ども図書室	
秋季FW	学習会 IN下小路中学校	
関西FW	山科青少年活動センター	
考察		
	2	

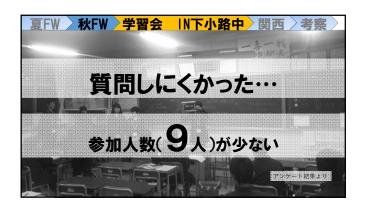
























#### 夏季FW

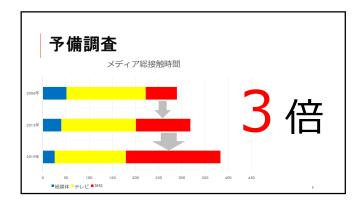
- ・SNS→こまめに自分で
- ・WEBマガジン→製作5か月

## 面倒くさい!

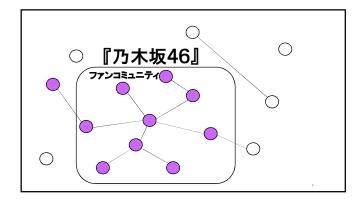


#### 重要性なポイント

・継続性

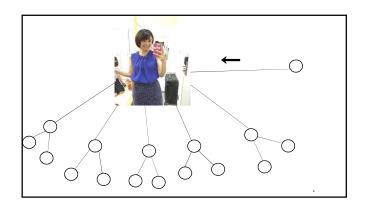






## 重要性なポイント

- ・継続性
- ・ニーズ応答



#### これから・・・

- ・様々なツールの特徴や料金→「表」に
- ・他班と協力

### ニーズに合った発信の例…

- ·新聞 → 補聴器、老眼鏡
- YouTube, Twitter
  - → 閲覧履歴から表示する 「カスタマイズ広告」